

Materia: Pratica del commercio al dettaglio	Curricolo: SPC ACD Anno: 2. Anno	Ore lezione settimanali: 1 Ore lezione annue: 36.5
Obiettivo di formazione	Contenuti del programma	Metodo di valutazione
Al termine del corso l'apprendista è in grado di: Capitolo 3: 3.1Conoscere le prestazioni di servizio 3.2 Conoscere i modi di pagamento 3.3 Conoscere misure promozionali nelle vendite 3.4 Conoscere,la presentazione merce Capitolo 4: 4.1 Capire, l'interazione fra commercio al dettaglio e consumatori 4.2 Capire, conoscere, le diverse forme di servizio alla clientela 4.3 Conoscerei compiti principali dei singolielementi nella catena commerciale 4.4 Conoscere i compiti del magazzino e comprendere le misure volte a sostenere la prontezza di vendita	Durante il corso vengono trattati i seguenti argomenti: Programma: Cap. 3 e 4 (Pag. 67 – 128) Capitolo 3: 3.1 Prestazioni di servizio: saper elencare le diverse prestazioni di servizio (servizio dopo vendita) 3.2 Modi di pagamento: conoscere i vantaggi e gli svantaggi dei vari modi di pagamento 3.3 Misure volte a promuovere la vendita 3.4 I principi della presentazione della merce 4.1 Prezzo di vendita 4.2 La catena commerciale 4.3 Elementi della catena commerciale 4.4 Compiti del magazzino	La valutazione dell'apprendista avviene nel modo seguente: • Tre prove scritte per semestre • Applicazione e atteggiamento in classe
Livello di attitudine: 3	Supporti didattici necessari: classificatore; pratica del commercio al dettaglio, filmati, negozio scuola	Aggiornato da:BET - GAL Data: 26 Settembre2011